**محمد محمود محمد شرف
طنطا – الغربيه - مصر
 الجوال: 01091246914 - البريد الإلكتروني sharafmohamed953@gmail.com
••••••••••••••••••••••••••••••**

 **ملخص الخبرة
• أكثر من تسع سنوات خبرة في المبيعات.
• مهارات حل المشاكل جيدة جدا.
• تطوير عملاء الأعمال التجارية من خلال تحقيق خطة المبيعات .
• مهارات اتصال قوية.
• الوفاء بالمواعيد النهائية المتفق عليها.
• مهارات تنظيمية متميزة.
• مرونة والقدرة على العمل مع الآخرين كعضو في الفريق.
• معرفة وافية بمبادئ وتقنيات وأهداف التسويق والمبيعات.

 الخبرة العملية**

**مبيعات في شركه محمد عبدالله السعيد العقاريه

مندوب مبيعات
الواجبات:
• بيع جميع عقارات الشركه للوصول الى اهدف الشركه .
• البحث بنشاط عن الفرص والاتصالات الجديدة.
• استهداف العملاء الجدد لتوسيع نشاط الشركه توسعا افقيا .
• التنسيق المستمر مع مديرى المباشر لحل جميع المشاكل وتحقيق الخطة
• خلق بيئة عمل إيجابية مع العملاء دائما من خلال توفير التواصل المفتوح والموقف الإيجابي والمعاملة العادلة.
•تنفيذ استراتيجية التسويق للشركة ومبيعاتها.
• الحفاظ على وتطوير حصتنا في السوق من العملاء.
• العمل على توسيع قاعدة العملاء.

 شركة السعيدقادة الاستثمار العقاري

مندوب مبيعات عقارى فرع الرياض

الواجبات:
• مسؤل مسؤولية كاملة عن مبيعات الشركة وتحقيق أهدافها فى منطقتى البيعيه من حيث (المبيعات - التغطية - انتشار( والتوسع راسيا مع العملاء الحالين.
• تقسيم خط السير جغرافيا وتقسيم أهداف الشركة بما يتناسب مع ظروف كل منطقة.
• استغلال الموارد المناسبة والسليمة للشركة وضمان تنفيذ أولويات وسياسة الشركة.

 التعليم

ليسانس حقوق ( جامعه طنطا 2009**

**التقدير : مقبول

 الدورات والتدريب

• مهارات التعامل مع العملاء ومهارات البيع الاساسيه . 2015**

**مهارات**

 **•الحاسوب**

 **جيد**

**•اللغة

 العربية: اللغة الأم
 الإنجليزية: جيد**

**•الشخصية

 التواصل القوي والاستماع ومهارات التعامل مع الآخرين.
 الثقة بالنفس مع السلوك المهني .
 شعور كبير بإدارة الوقت.
    قادر على العمل بدقة وكفاءة تحت الضغط وطموح .**

 **بيانات شخصية**

 **تاريخ الميلاد-10\6\1986
 الحالة الاجتماعية: متزوج
 الحالة العسكرية: معفاة نهائيه**

 **سيكون من دواعي سروري الانضمام إلى فريقك الناجح**